

14 | Train the Trainer

- Praxisseminar zur effektiven und teilnehmerorientierten Leitung von Trainings, Seminaren und Workshops -

Idee und Hintergrund des Seminars:

Wenn Sie bereits Trainings und Seminare begleitet haben, dann sind Sie sicherlich mehr oder weniger mit der Durchführung dieser zufrieden. Wenn Ihnen diese Erfahrung noch bevorsteht, so sind Sie vielleicht aufgeregt, wenn Sie an diese Situation denken: Für die Vermittlung des Inhaltes verantwortlich sein und dabei sowohl der Gruppe als auch dem Einzelnen gerecht zu werden, das ist eine hohe Herausforderung, die neben dem fachlichen Know-how vor allem didaktisch-methodisches Wissen sowie pädagogisches Gespür erforderlich macht.

Es ist eine „Kunst“, die erlernt, entwickelt und vertieft werden kann. In diesem Basistraining „Train the Trainer“ lernen Sie das grundlegende didaktisch-methodische sowie das kommunikative Rüst- und Handwerkszeug kennen, um Trainings, Seminare und Workshops effektiv, ansprechend und teilnehmerorientiert durchzuführen und zu leiten.

Ziel / Nutzen dieses Seminars:

Das Seminar orientiert sich an den aktuellen Trainings-/ Seminaranlässen aus dem konkreten Arbeitsumfeld der Teilnehmer. Im Mittelpunkt dieses Seminars stehen die Planung, Strukturierung und adressatengerechte Aufbereitung der entsprechenden Themen in einem Training / Seminar. Grundlegende Methoden der Gestaltung und Techniken unterstützen die Teilnehmer, ihre Seminare, Workshops ziel- und teilnehmerorientiert sowie argumentativ überzeugend zu präsentieren. Insbesondere bei stark sachorientierten Seminaren (mit hohem Anteil an Vorträgen/ Präsentationen) werden die Teilnehmer sensibilisiert, die Aufmerksamkeit der Zuhörer durch Beziehungsverstärker sowie verbale und nonverbale Verstärker zu binden. Anhand der eigenen, aktuellen Seminareinheiten entwerfen die Teilnehmer während des Seminars eine Seminarstruktur und führen diese in kurzen Sequenzen (mit Video-Feedback) durch, um ihre persönliche Wirkung zu erfahren und zu optimieren.

Zielgruppe:

Dieses offene Grundlagenseminar richtet sich an Führungskräfte, Projekt- und Teamleiter sowie Trainer aller Branchen, die sich als Einsteiger oder als bereits kurzzeitig praktizierende Trainer für fachliche / allgemeine Themengebiete ein grundlegendes, didaktisch-methodisches Rüst- und Handwerkszeug aneignen sowie ihr bisheriges Vorgehen reflektieren und vertiefen möchten.

Aktuell als Business-Coaching-Seminar mit 2 bis maximal 6 TeilnehmerInnen. Mit Transfer-Coaching!

Seminarleitung:

Petra Funke | Dipl.-Wirtschaftspädagogin, Geschäftsführende Inhaberin von DialogArt, Trainerin, Coach, Moderatorin & Beraterin im Team von DialogArt, langjährige Erfahrungen als Coach, Management-trainerin, Moderatorin und Beraterin für Veränderungsprozesse im Bereich Personal- und Organisationsentwicklung – ReissProfile™-Master | TMS™-Zertifizierung u.a. spezialisiert auf den Bereich Führungskompetenz und Führungskräfte-Entwicklung, Teamtraining, Kommunikation | Rhetorik, Konfliktmanagement, Kunden- und Beschwerdemanagement, Selbst- und Stressmanagement, Methodenkompetenz, Train the Trainer sowie Team- und Organisationsentwicklung

Inhalte des Seminars:

1. Planung und Gestaltung von Trainings, Seminaren und Workshops:

- Rolle, Haltung und Selbstverständnis eines Trainers bzw. der Seminar-/ Workshop-Leitung
- Planung und didaktisch-methodische Gestaltung von Trainings, Seminaren und Workshops
- Der Dialog mit den Zuhörern: Ziel- und teilnehmerorientierte Aufbereitung und Präsentation von Lerninhalten

2. Die Kunst der erfolgreichen Seminarleitung:

- Optimale Vorbereitung von Seminaren, Trainings und Workshops:
Formulierung von Lernzielen und Umsetzung in eine sinnvolle zielgruppenorientierte Ablaufplanung
- Möglichkeiten der Seminardramaturgie:
Vom Opening über eine professionelle Durchführung zum erfolgreichen Abschluss
- Hohe Verständlichkeit und Interesse der Teilnehmer gewährleisten:
Methodik des Vermittelns, Lehr-/ Lernformen, Lerntypen

3. Methoden und Techniken zur Durchführung eines Trainings, Seminars oder Workshops:

- Didaktisch-methodische Feinplanung: Tipps + Tricks für einen optimalen Seminarablauf
- Aufmerksamkeit binden durch verbale / nonverbale Beziehungsverstärker sowie
- Situationsgerechter Einsatz von Möglichkeiten zu Visualisierungen und Präsentationsmedien

4. Praktische Umsetzung: Persönliches Trainings- und Seminarmanagement

- Konzeption bzw. Optimierung einer individuellen Seminar- bzw. Trainingseinheit
- Optimierung der persönlichen Wirkungsmittel Körpersprache, Stimme, Rhetorik (mit Video-Feedback)
- Aktivierung und Einbindung der Teilnehmer, Einsatz von Fragetechniken | Sicherung des Lerntransfers

5. Souveräner Umgang mit Gruppenprozessen und schwierigen Situationen:

- Erkennen und Steuern von Interaktions- und Gruppenprozessen:
Umgang mit Störungen und schwierigen Teilnehmern
- Abbau von eigener Aufregung und Unsicherheit

6. Umsetzung und Transfer in den Seminaralltag:

- Effektiv und teilnehmerorientiert Trainings, Seminare & Workshops leiten:
Teilnehmerbezogene Entwicklung kreativer Handlungsmöglichkeiten | Aktionsplan

Methoden: Interaktives Praxis-Seminar im Workshop-Format, gezielte Theorie-Inputs, Selbstreflexion, Partnerübungen, Einzel- und Gruppenarbeit, Diskussion / moderierter Erfahrungsaustausch im Plenum, Reflexion | Coaching von Praxiserfahrungen mit individuellem Feedback durch die Gruppe und den Trainer (nach Absprache auch mit Video-Analyse), ausführliches Begleitmaterial, weiteren Transferhilfen für den Praxisalltag.

Visualisierung des Seminarprozesses inklusive Fotoprotokoll zur Nachbereitung

Transfer-Coaching | Monitoring zur Umsetzungsberatung /-unterstützung

Ort: Seminarraum bei DialogArt, Hamburg-Ottensen

Nächste Termine: 22.- 23.03.2022 | 03.- 04.11.2022

1. und 2. Tag: jeweils von 09:30 - 17.30 Uhr

Investition: 830 € pro Person | **EARLY BIRD** (bis 12 Wochen vor Start) mit 10 % Frühbucher-Rabatt 747 € - zzgl. MwSt.
(inkl. Tagungspauschale: Kursunterlagen, Mittagessen und Kaffeepausen)

Mehrbucher-Rabatt: Für den zweiten Teilnehmer 10 % Rabatt (788,50 € pro Person zzgl. MwSt.)

Ab dem dritten Teilnehmer 15 % Rabatt (760,83 € pro Person zzgl. MwSt.)

In Kombination (Early-Bird + Mehrbucher-Rabatt):

Für zwei Teilnehmer je 10 % Rabatt, für den zweiten Teilnehmer + 5 % (728,33 € pro Person zzgl. MwSt.)

Für drei Teilnehmer je 10 % Rabatt, für den zweiten Teilnehmer + 5 %, für den dritten Teilnehmer + 10 % (709,65 € pro Person zzgl. MwSt.) | Weitere Rabatte auf Anfrage!

Ihr PLUS: **Durchführungsgarantie** ab 2 TeilnehmerInnen und mit maximal 6 TeilnehmerInnen

Transfer-Coaching | Monitoring zur Umsetzungsberatung /-unterstützung:

Vorbereitung des Transfers | Monitoring mit strukturiertem Vorbereitungsbogen (vorab per E-Mail) und anschließendem Online-Coaching-Termin (ca. 1 – 1,5 Std)

Der Online-Termin wird ca. 6-8 Wochen nach der Veranstaltung durchgeführt und wird mit der Gruppe individuell vereinbart!

Anmeldungen ohne Risiko und Stornokosten für Sie:

Falls es – wider Erwarten – zu einer weiteren Corona-Welle oder sonstigen Unwägbarkeiten für die Seminardurchführung kommen sollte, werden wir uns umgehend mit Ihnen in Verbindung setzen.

Falls wir keine andere Möglichkeit der Umbuchung zu einem alternativen Termin finden, können Sie natürlich kostenfrei von Ihrer Buchung zurücktreten. **Versprochen!**

Zusätzlich werden wir Sie vor dem jeweiligen Seminarbeginn noch einmal über die dann aktuell geltenden Corona-Schutz- und Sicherheitsmaßnahmen informieren.

Hiermit melde ich verbindlich zur Teilnahme an:

Seminar **14 | Train the Trainer**

Termin | Ort

Name, Vorname

(falls abweichend von der Kontaktanschrift)

Kontakt- | Rechnungsanschrift:

Frau/Herr

Name, Vorname

Firma

Abteilung

Straße

PLZ Ort

Telefon

Fax

E-Mail

Datum Unterschrift

Sonderkonditionen:

Geschäftsbedingungen

Bitte beachten Sie, dass mit Ihrer Anmeldung ein Vertrag zustande kommt. Sie erhalten nach Eingang Ihrer Anmeldung eine Anmeldebestätigung / Rechnung. Falls Sie wider Erwarten nicht teilnehmen können, haben Sie die Möglichkeit, einen Ersatzteilnehmer zu benennen. Anderenfalls entstehen folgende Stornokosten: Bei **Absage** bis 8 Wochen vor Seminarbeginn keine Kosten, 8 bis 4 Wochen vorher 20%, 4 bis 2 Wochen vorher 40%, weniger als 2 Wochen vor Seminarbeginn 80% der Seminarkosten. Bei **Umbuchung** bis 4 Wochen vor Seminarbeginn keine Kosten, 4 bis 2 Wochen vorher Umbuchungskosten (50 € netto bei eintägigen, 100 € netto bei mehrtägigen Veranstaltungen), weniger als 2 Wochen vor Seminarbeginn 40% der Seminarkosten.

In Ausnahmefällen (z.B. Krankheit) behalten wir uns vor, das Seminar nicht mit dem genannten Trainer, sondern einem Ersatztrainer aus unserem Team durchzuführen. Ebenso kann es in Einzelfällen dazu kommen, dass die Veranstaltung an einem anderen Ort bzw. in einem anderen Hotel durchgeführt wird.

Ein Termin findet statt, wenn die Mindestteilnehmerzahl erreicht ist. Zusätzlich bieten wir Ihnen eine **DURCHFÜHRUNGSGARANTIE** ab 3 angemeldeten Teilnehmern. Wir übernehmen keine Haftung, falls eine Veranstaltung z.B. wegen zu geringer Teilnehmerzahl abgesagt werden muss. Selbstverständlich werden dann bereits gezahlte Beträge in voller Höhe erstattet. Weitere Ansprüche an den Veranstalter sind ausgeschlossen. Bei Überschreiten der maximalen Teilnehmerzahl (in der Regel 6-8) kann der Veranstalter einen Ausweichtermin anbieten, es kann daraus allerdings kein Anspruch abgeleitet werden. Vom Veranstalter wird auch keine Haftung für Schäden übernommen, die durch Dritte verursacht werden.

Die Seminarpreise verstehen sich exkl. MwSt. sowie der Anreise- und Übernachtungskosten. Für den Fall, dass Sie eine Übernachtung im Hotel benötigen, sind die Hotelkosten direkt vor Ort zu zahlen. Bei der Suche und Auswahl eines passenden Hotels sind wir gern behilflich.

Sonderkonditionen:

Frühbucherrabatt (FB): Bei Buchung Ihres Seminars bis 12 Wochen vor Seminarbeginn gewähren wir einen Rabatt von 10%.

Mehrfachbucherrabatt (MB): Wenn Sie mehrere Teilnehmer Ihres Unternehmens anmelden, gewähren wir folgende Rabatte:
Für den zweiten Teilnehmer 10% Rabatt, ab dem dritten Teilnehmer 15% Rabatt.

In Kombination (FB+MB): Auch für den ersten Teilnehmer bedeutet das 10% Rabatt, ab dem zweiten Teilnehmer 15% Rabatt.

